

# Job Profile

<b>Pozíció neve:</b>	Területi képviselő
<b>Szint / profil:</b>	Bizalmas pozíció / teljes munkaidő
<b>Jogi entitás:</b>	PalletBiz Hungary (Sebestyén Wood Kft.)
<b>Közvetlen referencia:</b>	Ügyvezető igazgató
<b>Közvetett referencia:</b>	Regionális menedzsment (PalletBiz CES GmbH)
<b>Back-office:</b>	Nyárád
<b>Várható kezdés:</b>	Azonnal

A Sebestyén Wood Kft. (PalletBiz Hungary) 22 éve sikeresen működő csomagolóipari vállalat. 2001 óta tervez, gyárt és értékesít ipari csomagolási megoldásokat és kiegészítőket. A PalletBiz egy nemzetközi, franchise koncepción alapuló csomagoló és anyagmozgató hálózat, mely globális beszerzési és értékesítési tevékenységeken keresztül egymáshoz kapcsolt gyártó- és elosztóegységeket foglal magában EMEA-szerte. A szektorunkban egyedülálló "Business & Partnering" stratégiánknak köszönhetően szervezetünk dinamikusan bővül, melynek keretében a Sebestyén Wood Kft. is nemrégiben csatlakozott vállalatcsoportunkhoz, hogy 2021 májusától PalletBiz Hungary név alatt képviselje hálózatunkat Magyarországon. A PalletBiz Hungary diverzifikált portfóliója (újrafelhasználható), fából és fémből készült ipari tároló és szállító eszközök gyártását és forgalmazását foglalja magában – mind standard (pl. raklapok, raklapkeretek, gitterboxok, ládák és konténerek, stb.), mind egyedi tervezésű termékekre és kiegészítőkre vonatkozóan. További részletek a <https://www.palletbiz.com/> [www.palletbiz.hu](http://www.palletbiz.hu) oldalainkon találhatóak.

Vállalatunk további bővítés alatt áll, így az alábbi pozícióra keressük új munkatársunkat:

## Területi képviselő (Munkavégzés helye: Dunántúl)

Ha ügyfélközpontú beállítottságú vagy és lételemed a személyes vállalati és kereskedelmi kapcsolatok kiépítése, akkor csatlakozz Te is a Dunántúl egyik folyamatosan növekvő, csomagolóanyagokat gyártó cégéhez!

A terület melyen dolgoznod kell: **Veszprém, Győr-Moson-Sopron, Komárom-Esztergom, Vas, Fejér** és **Zala** megyék ipari területei.

Válassz minket, ha a célod a meglévő tudásodat és tapasztalataidat egy stabil és innovatív munkahelyen kamatoztatni, hosszú távú karriert építeni egy hazai cégnél, változatos munkát végezni izgalmas kihívásokkal, és lépést tartani a fejlődéssel rendszeres oktatások, szakmai továbbképzések keretében.

### Amivel hozzásegítünk Téged a céljaid eléréséhez:

- Kötetlen munkarend, ahol magad ütemezheted a munkaidődet és a feladataidat
- Teljes körű betanítás és folyamatos szakmai képzések
- Versenyképes bér és motiváló jutalékrendszer
- Kiszámíthatóság, korrektség, biztonság

# Job Profile

## Ezek a teendők várnak Rád:

- Komplex **rövid és hosszú távú értékesítési terv** elkészítése, melynek része az üzleti stratégiai terv kidolgozása és nyomonkövetése
- Új ügyfelek felderítése és a Sebestyén Wood már meglévő partnereinek folyamatos látogatása, az **üzleti kapcsolatok fenntartása** és ápolása az ország nyugati részében a fent jelzett megyékben (vevőlátogatás heti 8-10 alkalommal)
- Az ügyfelek **teljeskörű műszaki támogatása**, szaktanácsadás és javaslattétel fejlesztési lehetőségekre
- Kalkulációkhoz és **árajánlat** készítéshez szükséges információk begyűjtése és átadása a belső értékesítés részére
- A cég CRM rendszerében történő folyamatos riportálás
- Aktív kapcsolattartás a cégvezetéssel, belső értékesítővel, és gyártó csapattal

## Te hiányzol a csapatunkból, ha:

- A jelzett megyék valamelyikében élsz
- Társalgási szinten beszélsz angolul
- Rendelkezel „B” kategóriás jogosítvánnyal
- Magabiztosan használod a Microsoft Office programokat
- Van min. 3-5 év tapasztalatod területi képviselőként, B2B értékesítésben
- Felsőfokú szakirányú végzettség van (műszaki terület)