

Job Profile

Pozíció neve:	Belső értékesítő
Szint / profil:	Bizalmas pozíció / teljes munkaidő
Jogi entitás:	PalletBiz Hungary (Sebestyén Wood Kft.)
Közvetlen referencia:	Ügyvezető igazgató
Közvetett referencia:	Regionális menedzsment (PalletBiz CES GmbH)
Back-office:	Nyárád
Várható kezdés:	Azonnal

A Sebestyén Wood Kft. (PalletBiz Hungary) 22 éve sikeresen működő csomagolóipari vállalat. 2001 óta tervez, gyárt és értékesít ipari csomagolási megoldásokat és kiegészítőket. A PalletBiz egy nemzetközi, franchise koncepción alapuló csomagoló és anyagmozgató hálózat, mely globális beszerzési és értékesítési tevékenységeken keresztül egymáshoz kapcsolt gyártó- és elosztóegységeket foglal magában EMEA-szerte. A szektorunkban egyedülálló "Business & Partnering" stratégiánknak köszönhetően szervezetünk dinamikusan bővül, melynek keretében a Sebestyén Wood Kft. is nemrégiben csatlakozott vállalatcsoportunkhoz, hogy 2021 májusától PalletBiz Hungary név alatt képviselje hálózatunkat Magyarországon. A PalletBiz Hungary diverzifikált portfóliója (újrafelhasználható) fából és fémből készült ipari tároló és szállító eszközök gyártását és forgalmazását foglalja magában – mind standard (pl. raklapok, raklapkeretek, gitterboxok, ládák és konténerok, stb.), mind egyedi tervezésű termékekre és kiegészítőkre vonatkozóan. További részletek a <https://www.palletbiz.com/> www.palletbiz.hu oldalainkon találhatóak.

Vállalatunk további bővítés alatt áll, így az alábbi pozícióra keressük új munkatársunkat:

Belső értékesítő (Munkavégzés helye: Nyárád)

Ha szívesen kommunikálsz szóban és írásban ipari szereplőkkel, és hozzájárulnál a vállalat piaci részesedésének növelésére irányuló törekvéseinkben, akkor te vagy az a személy, akit keresünk.

Főbb feladatkörök:

- Új lehetséges **ügyfelek keresése és azonosítása** (hideghívás)
- Alapos **tájékoztatás** a vállalat kínálatáról és szolgáltatásairól
- Aktív kommunikáció a **jelenlegi és leendő ügyfelekkel és beszállítókkal**, főként telefonon és e-mailben, időnként személyesen
- Aktív szerepvállalás a cég **árazási politikájának és szabályainak** kialakításában, a folyamatos árstruktúra-felülvizsgálatban, az ügyfélkérdések és a piaci trendek figyelembevételével
- **Szerződés-kötés, árajánlatok** előkészítése és követése
- Területi képviselő(k) és a menedzsment **támogatása**
- Értékesítést segítő **adminisztrációs és nyilvántartási feladatok** ellátása
- **Ügyfélkövetelmények** és lehetőségek hatékony felmérése és összehangolása a cég kínálatával
- Piaci és kiterjesztési lehetőségek feltárása: **piaci információk és versenytársak** ismerete, cégvezetés erről történő folyamatos tájékoztatása

Job Profile

Amit nyújtunk:

- Segítünk abban, hogy mindent megtanulj a szakmáról, speciális tudással gazdagodhatsz
- Stabil vállalati háttérrel, hosszútávú munkalehetőséget biztosítunk
- Piacképes bér, végzettségtől és tapasztalattól függően
- Bónusz próbaidőt, betanulást követően
- Ingyenes kávé/tea
- Csapatépítő programokkal segítjük a jó hangulatú, összetartó csapat munkáját
- Bejárás támogatása, az autóval érkezőknek a parkolás biztosított

Elvárások:

- Magabiztos **angol nyelvtudás** (min. B2) – írásban és szóban, Készülj fel arra, hogy ezt ellenőrizhetjük az interjún!
- Magas szintű, fejlett **ügyfélközpontú gondolkodás**
- Naponta használt Microsoft Word, Excel és Outlook ismerete és gyakorlat

Előnyt jelent:

- Az angolon kívül egyéb idegen nyelv(ek)en is beszélsz
- Kedveled a humort, bátran kezdeményezel beszélgetéseket
- Csomagolóipari és értékesítési területen szerzett releváns, leinformálható szakmai tapasztalattal vagy szakirányú végzettséggel rendelkezel
- MiniCRM és Kulcs-Soft programok ismeret
- Szakirányú felsőfokú végzettséged van

Ideális jelöltünk vagy, ha:

- Társaságkedvelő vagy, fogékony a változásokra, és készen állsz új ismeretek és technikák elsajátítására
- Megbízhatóan, felelősségteljesen és precízen tudsz dolgozni nagy terhelés alatt
- Örömmel kommunikálsz
- Könnyen eligazodsz adatbázisokban, szoftverekben és applikációkban.